



Sales Manager (m/w/d) Automotive

BS Schubert GmbH ist Ihr Personalexperte für die Rekrutierung und Vermittlung von Fach- und Hilfskräften in der Region rund um Lippstadt, Paderborn und Sauerland. Als inhabergeführtes Unternehmen der bundesweit operierenden BS Gruppe ist es unser Anspruch, den Arbeitsplatz zu finden, der wirklich zu Ihnen passt. Gestalten Sie jetzt Ihre berufliche Zukunft mit uns!

Für ein modernes und wachstumsorientiertes Unternehmen aus der Automobilzulieferindustrie suchen wir einen **Sales Manager (m/w/d)**, der Vertrieb nicht nur versteht, sondern lebt. In dieser Position gestalten Sie Kundenbeziehungen aktiv mit, erkennen Marktchancen frühzeitig und treiben technische Vertriebsprojekte selbstständig voran.

Sales Manager (m/w/d) Automotive

Ihr zukünftiger Verantwortungsbereich:

- Sie übernehmen den Aufbau und die nachhaltige Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen im OEM und Tier1Umfeld.
- Sie beobachten Markt- und Technologietrends, leiten daraus neue Potenziale ab und gestalten passende Vertriebsstrategien.
- Sie führen Vertragsverhandlungen mit Entscheidungsträgern und vertreten das Unternehmen professionell nach außen.
- Gemeinsam mit Entwicklung, Projektmanagement und Produktion erarbeiten Sie maßgeschneiderte Lösungen für Ihre Kunden.



Das zeichnet Sie aus:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im (Wirtschafts-)Ingenieurwesen oder einen ähnlichen technischen Studiengang.
Alternativ bringen Sie eine technische Ausbildung und mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb mit.
- Idealerweise haben Sie bereits im Vertriebsumfeld eines Automobilzulieferers oder der Elektroindustrie gearbeitet.
- Sie kennen die Anforderungen und Prozesse im Automotive-Bereich und können diese sicher einordnen.
- Reisetätigkeiten sind für Sie selbstverständlich.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie sichere MSOfficeKenntnisse bringen Sie mit.
- Kommunikationsstärke, Verhandlungssicherheit und ein souveränes Auftreten runden Ihr Profil ab.

Ihre Vorteile:

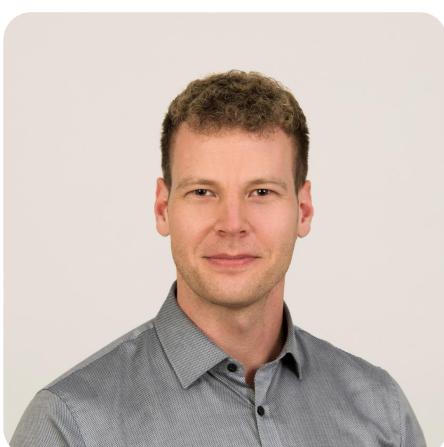
- Profitieren Sie von einer **persönlichen Betreuung** durch erfahrene Experten.
- Freuen Sie sich auf eine **attraktive Vergütung** mit Zusatzleistungen, wie z. B. Prämien, übertarifliche Bezahlung, Urlaubs- und Weihnachtsgeld.
- Es erwartet Sie ein **langfristiger und wohnortsnaher Einsatz** mit einer gut organisierten Einarbeitung.
- Es wird Ihnen **kostenfreie** Arbeitskleidung zur Verfügung gestellt.
- Mitarbeiter werben Mitarbeiter (bis zu 250,00 €).
- BS Schubert ist Mitglied bei „corporate benefits“. So bekommen Sie als **Mitarbeiter Rabatte** bei namhaften Anbietern u.a. bei Apple, Adidas, Telekom, Sky und viele weitere.

Hinweis: Sämtliche Bezeichnungen richten sich an alle Geschlechter.

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der folgenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 408020A48187

Ihr Ansprechpartner:



BS Schubert GmbH

Klusetor 8
59555 Lippstadt

Telefon: +49 2941 9589180

Telefax: +49 2941 9589199

S **Schubert**
Finding Competence

Maik Jagdmann
Personalberater

bewerbung@bs-schubert.com
bs-schubert.com

