



Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Direktvermittlung

BS Schubert GmbH ist Ihr Personalexperte für die Rekrutierung und Vermittlung von Fach- und Hilfskräften in der Region rund um Lippstadt. Gestalten Sie jetzt Ihre berufliche Zukunft mit uns!

Für unseren Kunden mit Sitz in Lippstadt suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin im Großraum Berlin die ideale Besetzung für die Position:

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) - Direktvermittlung

Ihre Aufgaben:

- Planung und Durchführung von Kundenbesuchen und Erstellung von Besuchsberichten
- Bearbeitung und Bewertung von Kundenanfragen (Bedarfsermittlung)
- Spezifikation der Tore und Dienstleistungen hinsichtlich Anwendung, Einsatz und Kundenanforderungen
- Erstellung von Angeboten mit Preiskalkulation
- Führen von Beratungs- und Verkaufsgesprächen sowie Vertragsverhandlungen
- Produkt- und Verkaufspräsentationen
- Angebotsverfolgung
- Technische und kaufmännische Klarstellung im Auftragsfall, z.B. Erstellung von technischen Skizzen
- Unterstützung bei der Auftragsabwicklung bis zum Rechnungseingang
- Betreuung des bestehenden Kundenstammes und Gewinnung von Neukunden
- Planung und Durchführung von Maßnahmen zur Kundenbindung/-gewinnung in
- Zusammenarbeit mit dem Manager/Marketing



- Gebietsanalyse hinsichtlich der relevanten Marktdaten (Kunden, Kundenstruktur, Potenzial, Wettbewerb) und Ableitung geeigneter Maßnahmen zur Absatzsteigerung in Zusammenarbeit mit dem Manager
- Kundenbetreuung bei Reklamationen und Sonderanforderungen. Weiterleitung der Informationen und Organisation entsprechender Maßnahmen
- Umsatzverantwortung für das Vertriebsgebiet und Planung hinsichtlich Kunden und Produktmix für das Geschäftsjahr in Zusammenarbeit mit dem Manager
- Erstellung eines monatlichen Forecasts für den Folgemonat und das Geschäftsjahr

Das zeichnet Sie aus:

- Mit einem erfolgreich abgeschlossen technischen Studium oder erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung qualifizieren Sie sich für diese Vakanz.
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative, Teamgeist und Zuverlässigkeit
- Kommunikationsstärke und Kontaktfreudigkeit
- Überzeugungsfähigkeit und Abschlussicherheit
- Ergebnisorientierte Handlungsweise
- Hoher Grad an Selbstorganisation und selbstständige Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Fließende Deutsch und sehr gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Vorteile:

- Profitieren Sie von einer **persönlichen Betreuung** durch erfahrene Experten.
- Freuen Sie sich auf ein **attraktives Vergütungspaket**.
- **Direktvermittlung** an den Kunden! - **unbefristete** Anstellung
- **Betriebliche Altersversorgung**.
- **Gleitzeitmodell**
- Möglichkeit zum **Home Office**.
- Spannendes Aufgabengebiet in einem motivierten Team.
- BS Schubert ist Mitglied bei „corporate benefits“. So bekommen Sie als **Mitarbeiter Rabatte** bei namhaften Anbietern u.a. bei Apple, Adidas, Telekom, Sky und viele weitere.
- **Hinweis:** Sämtliche Bezeichnungen richten sich an alle Geschlechter.

Bei uns spielt es keine Rolle, ob Sie weiblich, männlich divers... sind, wo Sie herkommen, welche Hautfarbe Sie haben oder woran Sie glauben. In unserem Fokus stehen gegenseitiger Respekt und Wertschätzung sowie Spaß und Motivation an der Arbeit. Entfalten Sie Ihre Persönlichkeit, denn bei uns stehen Sie als Mensch im Mittelpunkt.

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der folgenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 408090A43377



Ihr Ansprechpartner:



BS Schubert GmbH
Klusetor 8
59555 Lippstadt

Telefon: +49 2941 9589180
Telefax: +49 2941 9589199

Carsten Schubert
Geschäftsführer

bewerbung@bs-schubert.com
bs-schubert.com

S Schubert
Finding Competence

