



Key Account Manager (m/w/d) Direktvermittlung

Sie möchten Verantwortung übernehmen, internationale Kunden betreuen und wirklich etwas bewegen – in einem Unternehmen, das im globalen Lebensmittelhandel zu Hause ist? Dann haben wir genau das Richtige für Sie! Im Rahmen einer **Direktvermittlung** bringen wir Sie direkt zu unserem Kunden – einem etablierten, international tätigen Großhandelsunternehmen in der Fleisch- und Lebensmittelindustrie mit Sitz in Rietberg.

Key Account Manager (m/w/d) - Direktvermittlung

Ihr zukünftiger Verantwortungsbereich:

- Sie betreuen eigenverantwortlich nationale und internationale Key Accounts im B2B-Bereich und entwickeln diese strategisch weiter
- Aufbau und Pflege langfristiger Geschäftsbeziehungen zu Industriekunden, Wurstherstellern und Verarbeitungsbetrieben
- Angebotserstellung, Preis- und Vertragsverhandlungen – inklusive Jahresgesprächen auf Augenhöhe
- Identifikation neuer Geschäftspotenziale sowie Koordination zwischen Kunden, Lieferanten und internen Teams
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Messebesuche zur Stärkung des Netzwerks

Das zeichnet Sie aus:

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation – ob als



Kaufmann/-frau im Groß- und Außenhandel (m/w/d), Industriekaufmann/-frau (m/w/d), Vertriebsberater (m/w/d) oder Account Manager (m/w/d): Wir freuen uns auf Sie!

- Erfahrung im Vertrieb oder Key Account Management ist ein Plus – Kenntnisse im Lebensmittel- oder Rohstoffhandel sind willkommen, aber kein Muss
- Sicherer Umgang mit MS Office und Auftragsbearbeitungssystemen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und eine selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse; Englischkenntnisse sind von Vorteil

Ihre Vorteile:

- Unbefristete Festanstellung in einem wachsenden, internationalen Unternehmen
- Attraktives Fixgehalt plus leistungsorientierte Erfolgsbeteiligung – Ihr Einsatz zahlt sich aus
- Vertrauensarbeitszeit bei einer 39-Stunden-Woche – weil Work-Life-Balance kein Fremdwort sein sollte
- Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen für Ihre finanzielle Zukunft
- Firmenhandy, moderne Arbeitsplätze und eine gut ausgestattete Mitarbeiterküche mit Snacks und Getränken
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit echtem Gestaltungsspielraum – kein Mikromanagement
- Direktvermittlung an den Kunden

Hinweis: Sämtliche Bezeichnungen richten sich an alle Geschlechter.

Gerne stehen wir Ihnen unter Angabe der folgenden Referenznummer für Rückfragen zur Verfügung.

Referenz-Nummer: 408075A48457

Ihr Ansprechpartner:



BS Schubert GmbH

Klusetor 8
59555 Lippstadt

Telefon: +49 2941 9589180

Telefax: +49 2941 9589199



Maik Jagdmann
Personalberater

bewerbung@bs-schubert.com
bs-schubert.com

